

GUIA COMPLETO

PRECIFICAÇÃO PARA DENTISTAS

Aprenda a calcular o valor justo dos seus
procedimentos e potencialize seus resultados



Sumário

- *Capítulo 1. A importância da Precificação Adequada..... 05*
- *Capítulo 2. Componentes do Custo da Toxina Botulínica..... 06*
- *Capítulo 3. Passo a Passo para a Precificação..... 08*
- *Capítulo 4. Dicas Práticas para Maximizar Lucros 10*

Introdução

A Odontologia brasileira vive um momento de transformação. Com o aumento do número de clínicas, o avanço das tecnologias e a valorização da estética, Envolve compreender custos, margens, percepção de valor e posicionamento e pode ser o fator decisivo.

Mais do que uma questão de mercado, precificar é uma decisão estratégica. Envolve compreender custos, margens, percepção de valor e posicionamento, podendo ser o fator decisivo entre o crescimento e a estagnação de um consultório.

Pensando nisso, a São Leopoldo Mandic em parceria com a Simples Dental e a Dental Cremer | Henry Schein, desenvolveu este guia para apoiar dentistas em todas as etapas da precificação.

BENEFÍCIOS IMPERDÍVEIS

Na sua matrícula Mandic:
50% OFF na MATRÍCULA
5% OFF em TODAS as
MENSALIDADES

Oferta Extra: Simples Dental
SOFTWARE GRÁTIS por 7 DIAS!
+ 4 MESES com **50% OFF**
e até **20% OFF** na compra de
produtos na **Dental Cremer!**

INVISTA AGORA NA SUA FORMAÇÃO

Aqui, você encontrará dados reais, análises de mercado e orientações práticas para transformar o preço em um instrumento de valorização profissional e sustentabilidade financeira.



Mais do que falar de números, este é um convite para refletir sobre o verdadeiro valor do seu trabalho e construir uma Odontologia mais consciente e próspera.

Este guia une dois pilares essenciais:

A metodologia prática da São Leopoldo Mandic, que mostra passo a passo como calcular a precificação dos seus procedimentos com base em custos, margem e posicionamento.

Dados exclusivos da Simples Dental e da Dental Cremer | Henry Schein, com análise de milhares de procedimentos odontológicos realizados em todo o Brasil (maio/2025), para que você saiba quanto cobrar de verdade por região, faixa de preço e comportamento de mercado.

Você verá aqui o “**como fazer**” + o “**quanto fazer**”, com exemplos, comparativos regionais, cases práticos e visualizações para facilitar (mapas, gráficos e boxes explicativos). Ao final, você terá clareza para posicionar seus preços com segurança e autoridade, transformando o valor do seu trabalho em crescimento sustentável para o seu consultório.



01

Por que precificar corretamente é indispensável:

- Evita que você trabalhe no “prejuízo disfarçado”. Protege sua margem e sustentabilidade.
- Permite investir, crescer e escalar.
- Reduz insegurança e facilita negociações.



Benefícios de uma precificação bem feita:

- Ganho de confiança perante cliente.
- Mais clareza na comunicação (“por que esse valor?”).
- Maior previsibilidade financeira.
- Menor dependência de promoções extremas.



02

Neste capítulo, vamos destrinchar tudo o que entra no custo do seu procedimento.

1. Custo do produto (toxina)

- Preço de aquisição por unidade/frascos
- Quebras, vencimentos, perda de estoque
- Marcas diferentes (Botox®, Dysport®, Xeomin®, etc.), impactos de preço e valor percebido

**Preço Médio de Preço médio da toxina
botulínica (Simples Dental)**

Média Brasil: R\$ 1.003,00

Faixa de variação: R\$ 250,00 - R\$ 3.000,00



2. Impostos e regime contábil

- Alíquota de impostos (Simples, Lucro Presumido, Lucro Real).
- Encargos sociais.
- Tributação sobre insumos e venda do serviço.



3. Descartáveis e insumos correlatos

- Agulhas, seringas, luvas, gaze, álcool, algodão etc.
- Materiais de proteção, assepsia, embalagens
- Materiais de suporte (ex.: anestesia tópica, anestésicos, pomadas pós etc.)

4. Custo da hora clínica / operacional

- Infraestrutura (aluguel, energia, equipamentos, manutenção)
- Salários e encargos (repcionista, auxiliar, esterilização)
- Marketing, administração, software de gestão
- Depreciação de equipamentos
- Horas não produtivas (limpeza, organização, pausas)

5. Margem de lucro desejada / agregados de valor

- Sua remuneração como profissional
- Reserva para imprevistos, reinvestimento
- Valor percebido pelo paciente (posicionamento, marca, diferenciais)



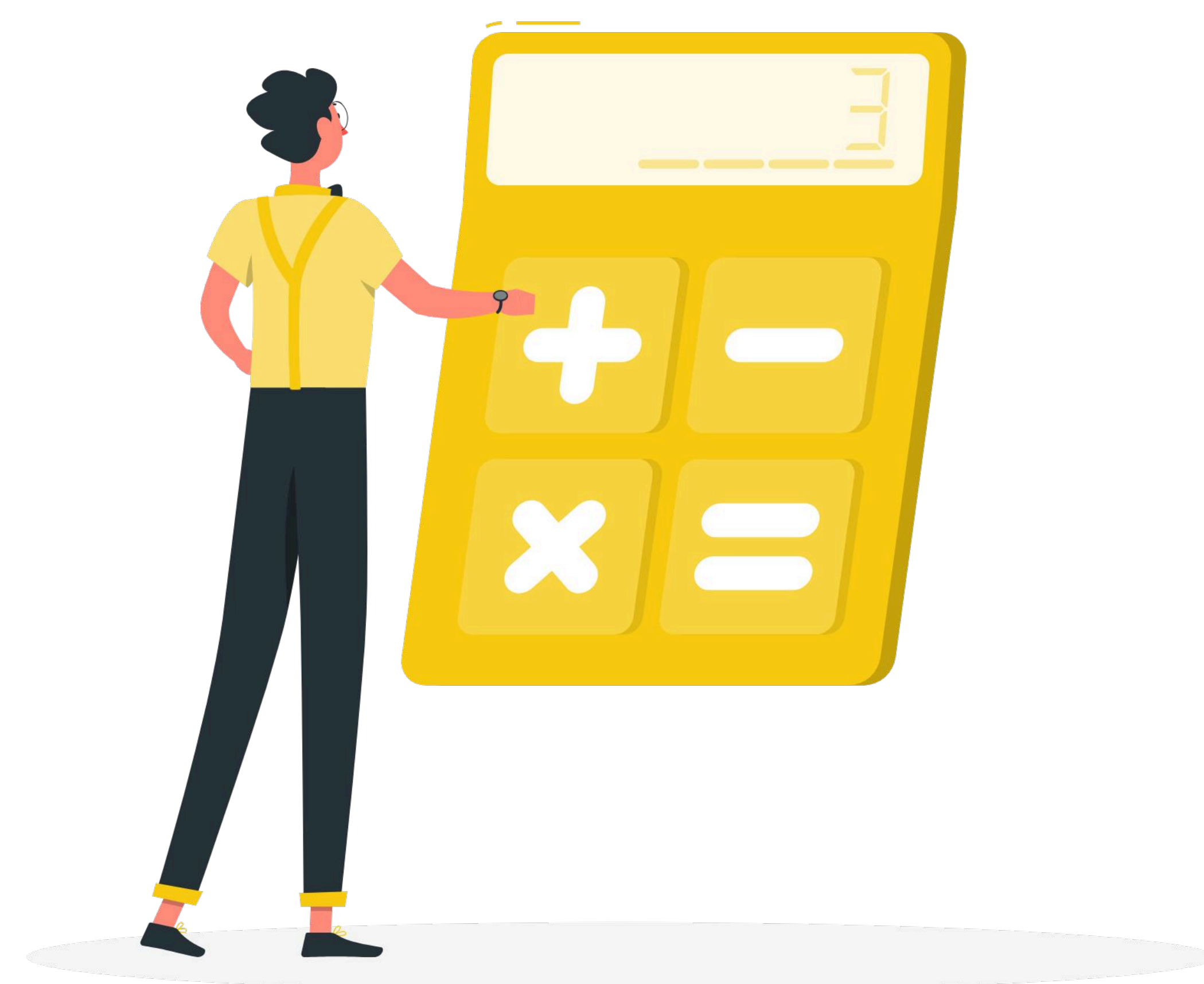
03

Neste capítulo, você verá o passo a passo de como calcular o valor do seu procedimento, com exemplos e fórmulas práticas.

Etapa 1: Identificar custos fixos e variáveis

- Faça uma lista de todos os custos mencionados no Capítulo 2.
- Classifique-os entre fixos (ex.: aluguel) e variáveis (ex.: insumos).

[Acesse aqui a Planilha de Precificação](#)



Etapa 2: Calcular custo da hora clínica

Divida a soma dos custos fixos pelo total de horas produtivas mensais.

Adicione a parcela dos custos variáveis conforme a ocupação média.

Exemplo: “Se o consultório custa R\$ 6.000,00 por mês e você trabalha 120 horas, o custo fixo por hora é R\$ 50,00, acrescido dos custos variáveis.”



Etapa 3: Calcular custo total do procedimento

Some: (custo da hora clínica × tempo estimado) + custo de insumos/descartáveis + fração de insumos gerais + impostos

Exemplo prático: (relação de unidades, porcentagens)

Etapa 4: Definir honorários / markup / margem

- Aplicar porcentagem desejada de lucro sobre custo total
- Ajustes por posicionamento, região e demanda
- Estratégias de otimização(ex: pacotes, combos, fidelização)

Clínica A (Sudeste): cobra R\$ 1.200
→ ~20% acima da média nacional
Clínica B (Nordeste): cobra R\$ 800
→ ~20% abaixo da média nacional

Checklist de Precificação (Botox)

- ✓ Calcule o custo da hora clínica
- ✓ Some insumos e descartáveis
- ✓ Considere impostos e regime contábil
- ✓ Compare com o valor médio regional
- ✓ Ajuste conforme posicionamento / diferenciais

Erros comuns

- ❌ Copiar preços da concorrência sem ajustar para seus custos
- ❌ Ignorar impostos e encargos ocultos
- ❌ Subestimar o valor percebido pelo paciente



04

Este capítulo dá ferramentas acionáveis para você otimizar margens sem perder valor percebido.

Negociação com fornecedores

- Compras em volume / parcerias.
- Fornecedores alternativos / nacionais.
- Prazo / condições de pagamento negociadas.

Eficiência operacional

- Treinamento da equipe para reduzir desperdício.
- Fluxo otimizado: preparar tudo entre pacientes, reduzir tempo ocioso.
- Agenda inteligente (intervalos, janelas).



Ajustes sazonais e promoções

- Aproveite períodos de menor demanda para ofertas pontuais
- Pacotes multiárea ou múltiplas sessões com desconto controlado
- Promoções com restrições (ex: somente para novos pacientes)

BENEFÍCIOS IMPERDÍVEIS

Na sua matrícula Mandic:

50% OFF na MATRÍCULA

5% OFF em TODAS as
MENSALIDADES

Oferta Extra: Simples Dental

SOFTWARE GRÁTIS por 7 DIAS!

+ 4 MESES com **50% OFF**

e até **20% OFF** na compra de
produtos na **Dental Cremer!**

INVISTA AGORA NA SUA FORMAÇÃO



Panorama Nacional

Top Procedimentos

Os 10 procedimentos mais caros e/ou mais comuns:

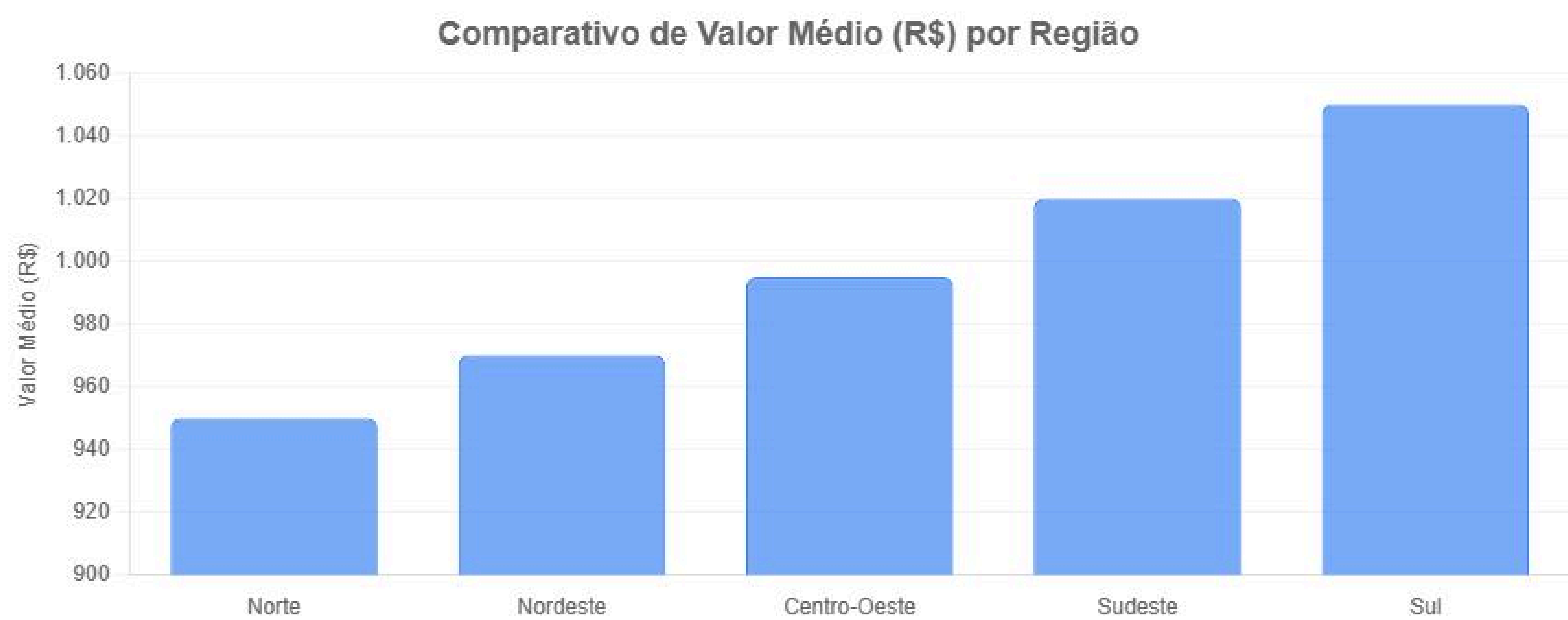
PROCEDIMENTO	VALOR MÉDIO (R\$)	FAIXA(MIN-MAX)
Protocolo Superior	20.056	16.000-26.00
Protocolo Inferior	14.028	11.200-18.200
Alinhadores Ortodônticos	7.004	5.600-9.100
Bichectomia	2.457	250-3.250
Lipo de Papada	1.803	180-3.240
Bioestimulador Colágeno	1.506	230-3.240
Preenchimento Labial	1.007	300-3.200
Toxina Butolínica	1.003	250-3.000

Insight: a precificação no Brasil é altamente variável. Enquanto protocolos de implante chegam a **R\$ 20 mil**, procedimentos de harmonização facial ficam em torno de **R\$ 1 mil**, mas com variação de até **12 vezes** entre clínicas.

Pesquisa de Mercado Regional

REGIÃO	VALOR MÉDIO (R\$)	FAIXA(MIN-MAX)	DIFERENÇA VS BRASIL
Norte	950	800-2.500	-5%
Nordeste	970	800-2.800	-3%
Centro-Oeste	995	800-2.900	-1%
Sudeste	1020	850-3.000	+2%
Sul	1050	850-2.835	+5%

Sul e Sudeste concentram preços acima da média nacional. Norte e Nordeste puxam valores médios para baixo, apesar da grande variação. Centro-Oeste mantém valores próximos à média Brasil.



Compare seu Preço com a Média Nacional e Regional



1. Centro-Oeste:

Botox R\$ 995 (-1%)
Preenchimento Labial R\$ 1.050 (+4%)
Ortodontia Fixa R\$ 5.200 (+2%)

2. Sul:

Botox R\$ 1.050 (+5%)
Preenchimento Labial R\$ 1.100 (+9%)
Clareamento R\$ 950 (+10%)

3. Sudeste:

Botox R\$ 1.020 (+2%)
Preenchimento Labial R\$ 1.080 (+7%)
Alinhadores R\$ 7.200 (+3%)

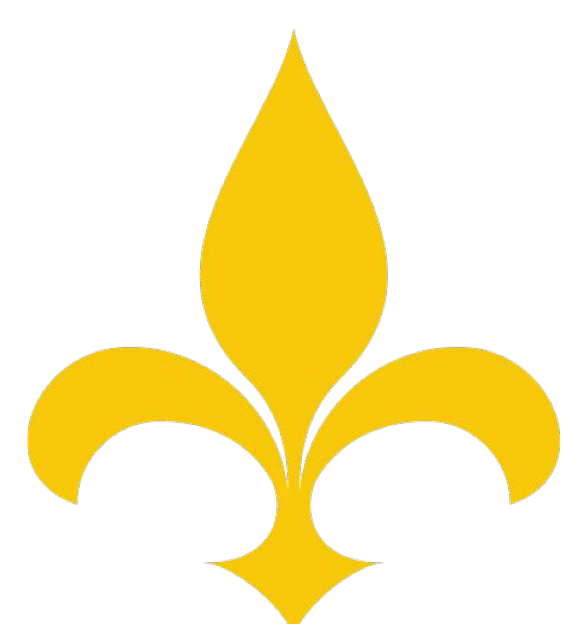
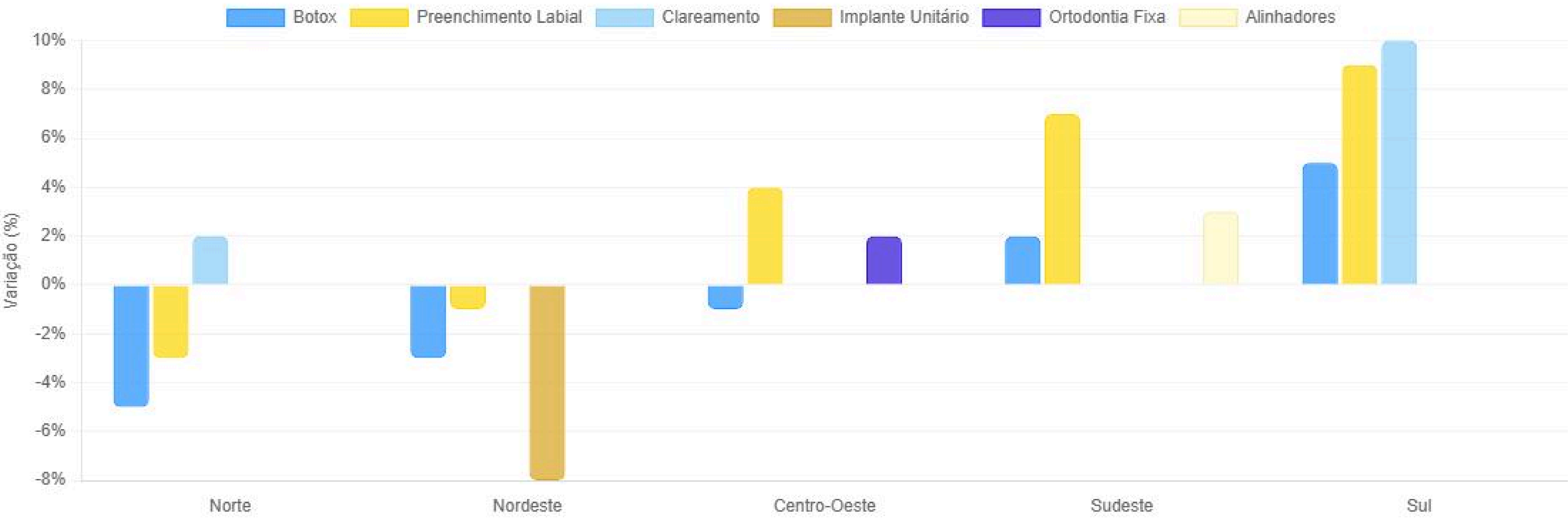
4. Norte:

Botox R\$ 950 (-5%)
Preenchimento Labial R\$ 980 (-3%)
Clareamento R\$ 850 (+2%)

5. Nordeste:

Botox R\$ 970 (-3%)
Preenchimento Labial R\$ 1.000 (-1%)
Implante Unitário R\$ 3.900 (-8%)

Comparativo de Variação de Preços (%) por Procedimento e Região



Conclusão

Este e-book não apenas ensina como calcular, mas também mostra quanto cobrar em cada região do Brasil, com base em dados reais e atualizados.

Desenvolvido em parceria com a Simples Dental e a Dental Cremer | Henry Schein, o material analisou mais de 300 mil procedimentos realizados em todo o país (maio/2025).

Se você deseja aplicar essa metodologia de forma personalizada no seu consultório e aproveitar as condições exclusivas da collab São Leopoldo Mandic + Dental Cremer | Henry Schein, garanta sua vaga agora mesmo.

[GARANTA SUA VAGA COM BENEFÍCIOS EXCLUSIVOS](#)



